



Soluciones flexibles al renting de vehículos





¿Qué es?



Reflex S.A proporciona soluciones flexibles de alquiler de vehículos para profesionales y empresas, sin los riesgos inherentes a la gestión de flotas en propiedad o contratos de renting financiero convencionales.

Reflex, asegura contratos abiertos de alquiler de vehículos que se adaptan a las necesidades y evolución del negocio de sus clientes.

Las soluciones de **Reflex** son utilizadas por medianas y grandes compañías que desean no asumir riesgos adicionales a los propios de su actividad.



¿Qué ventajas se obtienen frente al renting convencional de vehículos?

Reflex proporciona un modelo de contrato que elimina las limitaciones de permanencia, penalizaciones por cancelación anticipada o requerimientos del Nuevo Plan General Contable (NPGC)- respecto a la activación del contrato de renting financiero en el balance.

Sus beneficios más destacados:

-  Es un alquiler de bienes, pero sin las obligaciones de permanencia que pueden alcanzar los 5 años en el renting financiero.
-  Los clientes pueden contratar por el tiempo que necesitan el vehículo. El alquiler flexible se caracteriza porque los clientes, no tienen penalización en el caso de cancelación anticipada de los contratos de alquiler.



-  Bajo el modelo de renting financiero, el vehículo de sustitución no siempre está incluido y las labores de mantenimiento del vehículo son subcontratadas a terceros.
-  El renting abierto no obliga al arrendatario a registrar en su balance el inmovilizado material del valor del vehículo y un pasivo financiero por el mismo importe. Al tratarse de un contrato abierto, sin cláusulas de penalización por cancelación anticipada no es necesario este registro.
-  El modelo facilita dimensionar la flota o modificar sus características o tipo de vehículo, a las necesidades puntuales, estacionales o permanentes del negocio. Es también, un modelo muy adecuado para compañías que necesitan vehículos para llevar a cabo contratos de duración incierta.
-  Un único punto de gestión y una única factura que integra todos los servicios: vehículo adaptado a las necesidades del cliente, coche de sustitución, mantenimiento preventivo y correctivo, seguros incluidos, gestión administrativa del vehículo (impuestos, tasas, multas, etc.) o asistencia en carretera 24 horas.



Comparativa Renting Abierto & Renting Financiero

	Renting Abierto o Flexible	Contratos de Renting Financiero
Cancelación Anticipada	Posible en cualquier momento	Se paga penalización
Cambio de Vehículo	Posible en cualquier momento	No se puede realizar
Cuotas	Aplazamiento-Post pagables	Anticipadas-Pre pagables
Sustitución de Vehículo	Incluido	Se paga otro alquiler
Fianzas	No se requieren	Una cuota anticipada
Mantenimiento	Personalizado	Subcontratado
Kilometraje	Adaptado	Penalización por exceso
Requisitos Contables	No se activa en balance	Se activa en balance (*)

(*) Ante cláusulas de indemnización por cancelación anticipada, recargos por pérdida de valor residual o ampliación de contrato con reducción significativa del precio.



El modelo de renting tradicional

Tradicionalmente los servicios de renting de vehículos, aplican unas condiciones de plazo a sus contratos que permiten cubrir una parte sustancial de los costes de adquisición del vehículo, su depreciación y el conjunto de servicios asociados al alquiler (seguros, impuestos, multas, mantenimiento, etc). La posterior venta del vehículo - bajo unas determinadas condiciones de kilometraje y mantenimiento - aseguran la rentabilidad del modelo.

Si bien estas condiciones han permitido un fuerte crecimiento del sector y una importante apuesta de los clientes empresariales por este modelo, sustituyendo los inconvenientes de la gestión de una flota propia o desplazando financieramente las inversiones en inmovilizado hacia gasto corriente, la actual situación económica obliga a un nuevo replanteamiento que dote de mayor flexibilidad a este producto.



Un modelo de alta rotación de vehículos y eficiente en procesos

Reflex basa su modelo en la rotación de su flota de vehículos simplificando el acceso de sus clientes a la utilización de una oferta de más de 3.500 vehículos. Además, gracias a una red de talleres propios, la compañía asegura un perfecto mantenimiento correctivo y reactivo de los vehículos, reforzando no sólo la calidad del servicio desde el plano logístico sino también, el mejor valor final o de reposición a sus vehículos.

Por último, esta flexibilidad en la contratación, dimensionamiento de flotas o sustitución de vehículos, aumentan sustancialmente los niveles de satisfacción del cliente (prueba de diferentes modelos, uso mixto de diferentes tipologías de vehículo, etc.).





Un mercado en crecimiento

El mercado de renting flexible ha experimentado un gran crecimiento en España en los últimos años y se espera que siga creciendo en el futuro. Se estima que su tamaño se situará en unas 100.000 unidades en 2009, lo que representa una cuota del 2% del total del parque de vehículos comerciales ligeros. La furgoneta y el turismo pequeño representa el 80% del mercado de vehículos en alquiler flexible. La elección de la flota se fundamenta en criterios técnicos como estadísticas de paralización o gastos de mantenimiento al que se añade el coste económico del modelo.

Se trata de un mercado en desarrollo, marcado por una tendencia generalizada por parte de las empresas- a externalizar todas sus operaciones de gestión de flota: se está evolucionando de un concepto de “propiedad” a un concepto de “uso” de vehículos y un paulatino trasvase desde el renting financiero al renting flexible, a medida que se van conociendo sus ventajas.



Renting Abierto
Alquiler Flexible
Soluciones para Flotas



Tlf. contacto de prensa: 916 58 87 70



www.reflexalquiler.com

gherraiz@flymetothemoon.es
lgonzalez@flymetothemoon.es

Flyme
to the moon
A dommo company.